

Ingénieur Commercial et Services (m/f) Suisse Romande



abaleo SA

La société suisse a été fondée en 2006. En collaboration avec les clients, nous développons des systèmes informatiques intelligents et dynamiques pour le contrôle et la commercialisation du trafic individuel.

En tant qu'entreprise active à l'international, nous soutenons le développement individuel de chaque employé en tant que facteur de réussite important.

Notre compétence réside dans une forte individualisation face aux exigences de nos clients. Grâce au développement de concepts spécifiques au client et à leur mise en œuvre, nous avons acquis une bonne réputation dans le secteur de la gestion du trafic dormant et fluide.

Nos objectifs sont de mettre en œuvre des idées créatives au sein de l'équipe et de développer des solutions durables. Les résultats considèrent nos clients comme une valeur ajoutée pour leurs entreprises. Si vous êtes ambitieux et que vous partagez notre passion d'offrir une qualité à 100%, alors vous avez raison avec abaleo.

Nos services

Nous vous offrons une atmosphère de travail optimale, des horaires de travail flexibles, y compris une rémunération compétitive et des hiérarchies horizontales au sein d'une excellente équipe. Vous pouvez compter sur une formation continue et de bons avantages sociaux chez abaleo. Une bonne ambiance de travail est notre priorité absolue.

Nous renonçons à une lettre de candidature. Veuillez envoyer vos documents relatifs à votre CV, vos références, vos points focaux, votre expérience professionnelle et vos langues via pdf à: bewerbungen@abaleo.ch. Demandes téléphoniques à tout moment au +41 79 915 52 03, Michael Leisner

Votre profil

Ils apportent avec eux de l'enthousiasme pour les nouvelles technologies et les sujets informatiques, tels que les logiciels et les réseaux. De solides connaissances techniques pour la technologie et l'informatique sont disponibles. Vous êtes une personnalité communicative, positive et empathique. Vous créez ainsi des relations de confiance avec le client, alignées depuis de nombreuses années.

Vous avez la capacité de planifier de manière indépendante votre journée de travail, de penser de manière stratégique pour l'entreprise et de vous motiver.

Vos tâches

Servir les clients existants et en acquérir des clients nouveaux. Consultation dans le domaine du stationnement, avec l'objectif de transformer la technologie classique existante au niveau numérique. Excellente connaissance du portefeuille de produits. Planification indépendante du travail quotidien à partir du bureau à domicile, participation aux soumissions, visites des clients et négociation des ventes.

Lieu de travail : Suisse romande

Emploi : à temps complet ou partiel

